

恒丰银行南京分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	南京分行	支行（网点）主要负责人	管理类	若干	南京市、无锡市	<ol style="list-style-type: none"> 围绕年度经营计划管理、决策、指导支行各项业务发展，负责组织完成支行各项计划和任务； 统筹安排支行工作，建立健全考核机制，传达总、分行相关业务条线工作指引； 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁（含）以下，大学（含）以上学历； 具有5年（含）以上相关岗位工作经验，具有同级职务或在下一级职务任职年限满2年； 具有较强的市场开拓能力和责任心，了解国家经济、金融方针政策，熟悉监管部门的管理要求以及当地银行业务和金融市场状况，拥有丰富客户资源。
2	南京分行	支行（网点）副职	管理类	若干	南京市、无锡市、南通市、扬州市	<ol style="list-style-type: none"> 协助支行负责人围绕年度经营计划开展支行各项业务，协助支行负责人完成支行各项计划和任务； 协助支行负责人统筹安排支行工作，完成分管的有关工作； 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁（含）以下，全日制大学（含）以上学历或硕士学位（含）以上（银行从业10年（含）以上者可放宽至大学（含）以上）； 具有3年（含）以上相关岗位工作经验； 具有较强的市场开拓能力和责任心，了解国家经济、金融方针政策，熟悉监管部门的管理要求以及当地银行业务和金融市场状况，拥有丰富客户资源。
3	南京分行	支行业务部负责人	管理类	若干	南京市、无锡市、南通市、扬州市、连云港市	<ol style="list-style-type: none"> 协助支行负责人围绕年度经营计划开展各项对公业务、零售业务，协助完成支行各项对公、零售计划和任务；制定经营目标计划、措施； 组织开展对公、零售客户营销及管理工作，采取有效措施，确保完成经营目标； 做好内部管理、人员培训工作，调动员工积极性和创造性，提高客户经理的业务素质和营销能力； 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁（含）以下，全日制大学（含）以上学历或硕士学位（含）以上（银行从业10年（含）以上者可放宽至大学（含）以上）； 具有3年（含）以上相关岗位工作经验； 具有较强的市场开拓能力和责任心，了解国家经济、金融方针政策，熟悉监管部门的管理要求以及当地银行业务和金融市场状况，拥有丰富客户资源。
4	南京分行	产品经理岗（公司金融、普惠金融、零售金融、同业金融、票据业务、交易银行、投资银行）	专业类	若干	南京市、无锡市、南通市、扬州市、连云港、徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责根据总、分行公司金融、普惠金融、零售金融、同业金融、票据业务、交易银行、投资银行等相关战略规划，对区域及行业经济进行分析，研究相关业务产品动态、市场效果，在总行产品框架下进行产品推广； 掌握相关业务政策，负责相关业务在分行的营销、推动、支持以及项目经营等； 负责协助经营单位做好客户的开发和维护工作，根据客户个性化需求，提供个性化、综合化服务； 负责分行相关业务制度建设、流程设计与优化、经营分析、日常统计与管理； 负责相关业务沟通，协调行内部门、行外平台及监管部门。 	<ol style="list-style-type: none"> 40周岁（含）以下，全日制大学（含）以上学历； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验； 熟悉国家经济金融方针政策，熟悉商业银行公司金融、同业金融、交易银行等业务条线产品及业务； 具有较强的人际沟通能力、团队协作能力，能承受较强的工作压力； 具有较强的文字和语言表达能力，具备良好的职业操守，责任心强； 拥有相关资格证书者优先。

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
5	南京分行	市场拓展部负责人	销售类	若干	南京市, 无锡市, 南通市, 扬州市, 连云港市, 徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 1. 组建对公业务/普惠业务/零售业务营销团队, 制定经营目标计划、措施; 2. 组织开展客户营销工作, 采取有效措施, 确保完成经营目标; 3. 做好内部管理、人员培训工作, 调动员工积极性和创造性, 提高客户经理的业务素质和营销能力; 4. 组织本部门做好客户情况调查、客户资源维护等工作; 5. 组织市场营销活动, 为客户提供交流平台, 有效推进营销业务的发展。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 45周岁(含)以下, 大学(含)以上或全日制大专(含)以上学历; 2. 具有3年(含)以上相关岗位工作经验; 3. 熟悉经济金融政策及法律法规, 熟悉各类银行业务、产品及相关流程; 4. 拥有较为丰富的本地市场资源, 具有较强的市场开拓、管理协调和风险控制能力, 业务拓展渠道丰富和团队建设能力较强者优先。
6	南京分行	对公客户经理	销售类	若干	南京市, 无锡市, 南通市, 扬州市, 连云港市, 徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责开展客户信息收集、整理和分析, 实施全行业务发展战略和营销策略; 2. 负责开展客户的营销拓展并维护良好的客户关系; 3. 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息以及金融产品与服务的综合营销; 4. 负责办理职责权限范围内的其他业务。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 40周岁(含)以下, 大学(含)以上或全日制大专(含)以上学历; 2. 具有2年(含)以上相关岗位工作经验; 3. 熟悉银行各项公司业务产品和当地市场环境; 4. 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 具有较强的工作责任心和团队协作精神, 具有丰富的客户资源。
7	南京分行	普惠客户经理	销售类	若干	南京市, 无锡市, 南通市, 扬州市, 连云港市, 徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责普惠金融业务市场营销与拓展; 2. 负责对小微企业、个体工商户、一般自然人进行信贷调查、分析、评估与风控, 开展普惠金融信贷投放工作; 3. 负责办理职责权限范围内的其他业务。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 40周岁(含)以下, 大学(含)以上或全日制大专(含)以上学历; 2. 具有2年(含)以上相关岗位工作经验; 3. 熟悉银行各项普惠产品和当地市场环境; 4. 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力, 掌握一定的会计和财务知识, 有客户资源者优先。
8	南京分行	营销主管	销售类	若干	南京市, 无锡市, 南通市, 扬州市, 连云港市, 徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 1. 定位于零售业务团队队长, 对标零售团队零售业务发展目标; 2. 组织零售各岗位人员开展零售业务的综合营销, 开展客户的营销拓展并维护良好的客户关系; 负责相关业务的事前调查、事中管理及售后工作; 3. 负责零售队伍的日常工作; 4. 负责零售团队及零售业务相关风险管理。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 45周岁(含)以下, 大学(含)以上或全日制大专(含)以上学历; 2. 具有3年(含)以上相关岗位工作经验; 3. 熟悉经济金融政策及法律法规, 熟悉各类银行业务、产品及相关流程; 4. 拥有较为丰富的本地市场资源, 具有较强的市场开拓、管理协调和风险控制能力, 业务拓展渠道丰富和团队建设能力较强者优先。
9	南京分行	零售客户经理	销售类	若干	南京市, 无锡市, 南通市, 扬州市, 连云港市, 徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责服务个人客户并承担相关业务的拓展, 包括个人负债类产品、个人资产类产品和个人中间业务类产品; 2. 负责建立并维护客户关系, 组织实施营销活动, 做好尽职调查、业务落地、内部协调、贷后管理和客户续约等工作; 3. 负责办理职责权限范围内的其他业务。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 40周岁(含)以下, 大学(含)以上或全日制大专(含)以上学历; 2. 具有2年(含)以上相关岗位工作经验; 3. 熟悉银行各项零售产品和当地市场环境; 4. 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力, 掌握一定的会计和财务知识, 有客户资源者优先。

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
10	南京分行	私人银行客户经理	销售类	若干	南京市	<ol style="list-style-type: none"> 负责策划和实施营销方案，组织财富管理中心客户或潜力客户的营销活动。挖掘潜力客户，促进客户资产规模的持续增长； 负责为客户提供财务规划、资产配置等服务；对财富产品进行营销推介，实现利润创造；在总分行专家协助下为客户提供家族信托、私募股权、税务、法律等服务； 负责登记和保管客户评估、顾问服务等业务资料和其他客户信息资料； 严格执行监管法律法规和行内规章制度，确保销售环节与业务发展的合规性，杜绝“飞单”及违规销售行为； 负责办理职责权限范围内的其他业务。 	<ol style="list-style-type: none"> 40周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验； 品貌端正具有亲和力，普通话标准流利，能够较好地与客户沟通； 具有丰富的客户资源，具备AFP/CFP（金融理财师）证书，具有证券、保险、外汇、基金等从业资格或相关专业证书者优先。
11	南京分行	理财经理岗	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市、徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责客户信息资料的搜集、完善、整理与建档； 负责潜在客户的营销，通过有针对性的服务将其转化为本行客户； 针对客户和潜在客户设计个性化理财方案，进行一对一的理财服务； 解答客户理财业务咨询，协助客户办理有关非现金交易类业务； 搜集并反馈客户需求，提出零售产品及服务的合理化建议。 	<ol style="list-style-type: none"> 40周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验； 品貌端正具有亲和力，普通话标准流利，能够较好地与客户沟通； 具有丰富的客户资源，具备AFP/CFP（金融理财师）证书，具有证券、保险、外汇、基金等从业资格或相关专业证书者优先。
12	南京分行	产品销售经理	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市、徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责基础客户信息资料的搜集、完善、整理与建档； 负责基础客户的维护与营销，对基础客户进行产品营销服务，解答客户业务咨询，及非现金类业务处理； 搜集并反馈客户需求，提出零售产品及服务的合理化建议。 	<ol style="list-style-type: none"> 40周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验； 品貌端正具有亲和力，普通话标准流利，能够较好地与客户沟通； 具有丰富的客户资源，具有证券、保险、外汇、基金等从业资格或相关专业证书者优先。